



***Ne soyez jamais  
mal PRIX!***

Une conférence de Sylvain Boudreau

## **Atelier-conférence « Ne soyez jamais mal PRIX! »** **Jeudi 9 février 2012 à Trois-Rivières**

Dans un monde concurrentiel où le consommateur fait face à une multitude de choix, il est primordial d'être convaincant et créatif afin d'attirer et fidéliser la clientèle. Vous devez déployer tous les efforts nécessaires pour être séduisant et compétent afin de vous démarquer de vos concurrents.

Évidemment, avoir un bon service ou un bon produit est la base de tout, mais encore faut-il bien le vendre. Il y a deux façons d'augmenter les ventes : Avoir plus de clients ou vendre plus à vos clients actuels. Durant cette conférence nous nous concentrerons sur cette deuxième façon de faire qui est la plus simple, la plus accessible et la plus efficace, car vos clients vous connaissent et vous apprécient. Ils vous ont choisis et vous font confiance.

Généralement, nous sommes très habiles à parler de nos produits et services, à mettre en valeur nos avantages comparatifs. Cependant, comme la plupart des gens, autant le vendeur que le client n'aiment pas parler de prix et évitent même de le faire et souvent, de belles opportunités se perdent.

Dans l'atelier-conférence « **Ne soyez jamais mal « PRIX »!**, vous apprendrez comment parler de prix et comment faire pour augmenter la facture moyenne au grand plaisir du...client!

Nous démystifierons les thèmes suivants :

- Qu'est-ce qu'un prix?
- Qu'est-ce qu'une vente complémentaire?
- Prix vs budget
- « Cher » vs « pas cher »
- Et si tout était gratuit...et bien d'autres surprises!

Après avoir assisté à cette conférence, vous ne serez plus jamais mal « PRIX »!

**Endroit :** Restaurant Poivre Noir, 1300 rue du Fleuve, Trois-Rivières

**Heures: 2 options:** 9h00 à 12h ou 13h30 à 16h30

**Coût d'inscription:** 95\$ + taxes

(rabais de 50% pour les membres VIP au moiinc.ca)

## Déroulement de l'activité

Chaque atelier-conférence (AM + PM) comprend:

- une pause breuvage
- une occasion de réseauter!

Déroulement:

### **Bloc 1**

- Mot de bienvenue de Sylvain Boudreau et présentation des participants.
- Connaître et comprendre l'ensemble des motivations des participants concernant l'atelier-conférence.

### **Bloc 2**

- Présentation de la conférence « *Ne soyez jamais mal PRIX!* »

### **Bloc 3**

- Pause

### **Bloc 4**

- Atelier pratique visant à faire le bilan des différentes problématiques vécues par les participants et à élaborer des stratégies de vente adaptées à leur réalité respective.

### **Conclusion**

### **Informations supplémentaires et inscription:**

Contactez-nous au **418-843-1407** ou sans frais au **1-866-943-1407**

[info@moiinc.ca](mailto:info@moiinc.ca) ou [stephanie@moiinc.ca](mailto:stephanie@moiinc.ca)

**N.B. Les places sont limitées.**